



RENÉ NÉSTOR PACO H.

EJECUTIVO COMERCIAL

Poseo un alto sentido de compromiso y responsabilidad por lo que puedo garantizar que la tarea que me sea asignada será gestionada con diligencia. Me gusta trabajar en equipo yuento con empatía para la resolución de conflictos y la toma de decisiones.

ESTUDIOS REALIZADOS

- **Ingeniería Comercial**
Universidad Tecnológica Boliviana – 2016
- **Consultora Centro Integral de Capacitación**
Operador Office – 2021
- **Técnico Marketing Comercial - Mercadotecnia**
Centro Tecnológico Boliviano Alemán – 2006
- **Bachiller en Humanidades**
Colegio Fuerzas Armadas de la Nación – 2003

DATOS PERSONALES

Nombre: René Néstor Paco Hilari

Nacionalidad: boliviano

Nº Documento: 4792343 LP

Fecha Nacimiento: 04/11/1981

CONTACTO

📞 75866070

✉️ nestorpaco81@gmail.com

📱 +591 75866070

APTITUDES

- Trabajo en equipo
- Liderazgo
- Atención al cliente
- Comunicación asertiva
- Gestión del tiempo
- Actitud Positiva
- Ventas
- Adaptación al cambio
- Inteligencia emocional

EXPERIENCIA LABORAL

- **Ejecutivo de ventas "Proyectos"**
COBOCE R.L. Cooperativa boliviana de cemento
(octubre 2024 – agosto 2025)
Tareas realizadas: Venta de material de construcción pisos revestimiento, porcelanatos, randas decorativas, perfiles, esquineros, listelos, grifería, sanitarios.
Atención a empresas constructoras, ingenieros, arquitectos, contratistas, obras civiles de particulares, proyectos en general. Manejo de Cartera de clientes, base de datos. CRM
- **Asesor Consultor Comercial**
RENACER – Servicios Exequiales
(abril 2023 – junio 2024)
Tareas realizadas: Venta de lotes de inhumación en los parques cementerio: Celestial, Ángeles del sur, Jardines de paz, Jardines del paraíso, servicios de cremación, cementerio de mascotas. Así también los servicios funerarios de Inmaculada. Manejo de Cartera de clientes, base de datos. CRM
- **Ejecutivo de Ventas**
VENTAS Y DISTRIBUCION LTDA
(febrero 2021 – diciembre 2022)
Tareas realizadas: Venta de material de construcción (Aceros Arequipa. grifería, cemento, viguetas pretensadas, clavos, alambres de amarre, planchas, bovinas)

HABILIDADES DIGITALES

- Operador de Computadoras
- Paquetes Office
(Word, Excel, Power Point)

IDIOMAS

- Castellano
- Aymara (básico)
- Inglés (básico)

- **Promotor de ventas**

MONTERREY S.R.L.

(enero 2020 – diciembre 2020)

Tareas realizadas: venta de materiales de construcción (aceros de construcción arcelormital, clavos, alambres, perfiles, aluminios, costaneras, planchas, tubos estructurales, perfiles, platino, costaneras, mallas electro soldadas, discos de corte, carretillas, cables de acero, accesorios tupy, etc.), Atención de mercados ferreteros (RED MONTERREY) Manejo de cartera de clientes CRM, preventa y postventa, seguimiento en general.

- **Asesor Comercial**

KANTUTANI - Inmobiliaria

(septiembre 2018 – abril 2019)

Tareas realizadas: Venta de lotes de inhumación en el parque cementerio Jardín y parque cementerio Los Andes. Así también los servicios funerarios de los salones velatorios de Santa María. Manejo de Cartera de clientes, base de datos. CRM

- **Asesor Comercial**

LAS LOMAS LTDA.

(marzo 2017 – agosto 2018)

Tareas realizadas: Venta de acero de construcción arcelormital, acero Arequipa, perfiles, aluminio, tubos estructurales, calaminas, planchas, costaneras, negociación con el colegio de arquitectos, ingenieros, contratistas, ferreterías de la ciudad de La Paz y El Alto

- **Asesor de seguridad**

FULL SEGURIDAD S.R.L.

(enero 2015 – febrero 2017)

Tareas realizadas: Venta de productos y servicios de seguridad (sistema de alarmas con y sin monitoreo, CCTV cámaras de seguridad, GPS vehicular personal, GPS para mascotas, cercas eléctricas, sistemas biométricos, citófonos, etc.)

- **Asesor de Seguridad - Vendedor**

DETEKTA S.R.L.

(marzo 2014 – enero 2015)

Tareas realizadas: Evaluación en zona de las instalaciones donde ubicar las cámaras de seguridad. Condominios, edificios, residencias, domicilios, locales en general para la instalación de sistemas de seguridad electrónica, levantamiento de cotizaciones, envío de proformas, coordinar con el departamento técnico para las distintas instalaciones.

- **Vendedor de Productos Masivos**

GMK PEPSI

(enero 2012 – diciembre 2012)

Tareas realizadas: Visita diaria de los PDVS, programados diariamente, visita a los clientes mayoristas y minoristas, venta horizontal, vertical, institucional, demostración de productos y promociones de la compañía, manejo de cartera de clientes, merchandising.

- **Vendedor Horizontal de Productos Masivos**

UNILEVER – Arpón LTDA

(mayo 2010 – noviembre 2011)

Tareas realizadas: Visitar los PDVs asignados por rutas establecidas, atención del mercado horizontal y vertical, demostración de catálogo, manejar varias líneas de productos, Home care, Personal care, foods, atención al mercado mayorista y minorista, uso de material POP, merchandising.